

# CERTIFICADO

O Grupo Negócios Públicos confere o presente certificado a

**MOACIR PACHECO DE QUADROS JUNIOR**

por sua participação no

**Formação de Preços nas Contratações Públicas**

realizado em formato on-line, no período de 06/12/2021 até 07/12/2021



**Rudimar Reis**

Presidente Grupo Negócios Públicos



**NEGÓCIOS  
PÚBLICOS**





## Curso

### Curso Online e ao Vivo de Formação de Preços nas Contratações Públicas

#### Termo de declaração

*O presente certificado atribui a participação e conclusão no curso com, Carga Horária e Conteúdo aqui discriminados, com Carga Horária total de 8 horas.*



## Carga horária

8 horas



## Professor

Eduardo dos Santos Guimarães



## Conteúdo

### 1. INTRODUÇÃO

As compras públicas no Brasil. Objetivos legais das licitações. Seleção da proposta mais vantajosa. O princípio da economicidade. Conceitos de preço, valor, custos fixo e variável e economia de escala. Preço de mercado, preço estimado, preço máximo, preço transacional e preço contratado. Sobrepreço e superfaturamento.

### 2. FASE DE PLANEJAMENTO

Fases do processo de contratação. Fase Interna. Estudo Técnico Preliminar. A importância do Termo de Referência ou do Projeto Básico para a formação do preço.

### 3. PESQUISA DE PREÇOS

Procedimentos de pesquisa de preços no mercado. A IN MPOG 05/2014 e os parâmetros de pesquisa de preços. Fontes de consulta de preços e salários. Tratamento e saneamento da amostra de preços. Técnica da Média Saneada. Cesta de Preços Aceitáveis. A estimativa de preços pela Lei Federal 13.979/2020.

### 4. PLANILHA ORÇAMENTÁRIA

Elementos essenciais da planilha. As diferentes planilhas de quantitativos e preços unitários. BDI (benefício e despesas indiretas) e a necessidade de seu detalhamento. Planilha de custos e formação de preços de serviços com dedicação exclusiva de mão de obra da IN 05/2017. Sigilo do Orçamento.

### 5. ACEITABILIDADE DE PREÇOS E JULGAMENTO DAS PROPOSTAS

A fixação do preço máximo aceitável. Critérios de julgamento das propostas. Jogo de Planilhas. Análise da exequibilidade e a Súmula TCU 262. Cenário de Atenção. Negociação do preço no pregão. Adjudicação do objeto e Homologação da licitação. O preço do contrato.

NEGÓCIOS PÚBLICOS<sup>®</sup>

#### Negócios Públicos

Rua Dr. Brasília Vicente de Castro, 111 - 9º e 10º andar  
Campo Comprido | CEP 80.200-526 – Curitiba/PR  
Fone: (55) 41 3778 1814 - WhatsApp: (41) 99588 6532  
E-mail: cursos@negociospublicos.com.br  
www.negociospublicos.com.br